

ab connectia, s.r.o.

Naše společnost je ve skutečnosti společenstvím. Jádrem je firma ab connectia s.r.o. která založila dceru na Slovensku, ab connectia Slovensko s.r.o.. Specifické činnosti pod touto značkou vykonávají však i podnikající fyzické osoby a našimi partnery pro konkrétní projekty jsou i jiné právnické osoby, které naše společnost zastřešuje v projektech. Společnost vznikla v roce 2004 nejprve jako obchodní a zprostředkovatelská agentura, která se po spolupráci se svými klienty dále rozrostla do poradenské a vzdělávací firmy a firmy, budující obchodní sítě.

Obecně lze říci, že zvyšujeme výkonnost našich klientů pomocí několika cest. Umíme řešit tři základní příčiny nízké obchodní aktivity. Obchod učíme i děláme.

Hlavní činnosti naší společnosti jsou:

- **Stavba obchodních sítí**
- **Poradenství a vzdělávání**
- **Obchodní outsourcing**

Stavba obchodních sítí

Naši klienti často řeší obchodní výkonnost i změnou, doplněním nebo stavbou sítě nové. Učíme společnosti budovat aktivně obchodní sítě nebo tyto sítě za ně budujeme my.

V praxi naše společnost působí buď to uvnitř firmy v roli obchodního personalisty, nebo jako dodavatel nových obchodníků, dealerů, distributorů. V roli obchodního personalisty nastavíme projekt a organizaci učíme získávat nové obchodníky, distributory, zástupce. V roli dodavatele poskytujeme kontakty a data na nové obchodníky, dealery, distributory a zprostředkováváme je těmto společností. Pro tyto účely ab connectia spustila projekt Lidé v obchodě (www.lidevobchode.cz).

Naše firma pomáhá budovat obchodní sítě tvořené lidmi, kancelářemi, prodejny, zastoupeními, které jsou v režimu interní distribuce nebo externího partnera.

Poradenství a vzdělávání

Naši klienti často řeší potřebu změny obchodní strategie společnosti nebo zvýšit kvalifikovanost obchodních týmů i podpůrných útvarů. K tomuto závěru dojdou vlastní nebo námi realizovanou analýzou obchodního potenciálu. Následuje rozhodnutí rozvinout kompetentnost organizace buď, poradenstvím nebo obchodním vzděláváním. Kompetentnost chápeme jako kombinaci odborných znalostí, praktických zkušeností a sociální zralosti.

Obchodní outsourcing

Našimi klienty jsou často firmy, které cítí potřebu v nárůstu počtu obchodních aktivit. Často se tak děje, když zavádí firma nové služby nebo produkty nebo v případě, když ochabuje obchodní služba firmy co do četnosti kontraktů. Jsou i firmy, které požadují otevření nového trhu. V těchto případech dokážeme pomoci aktivním zastupováním firmy. Využíváme k tomu vlastní aktivní call centrum, síť našich konzultantů nebo pro tyto účely můžeme i zastupovat společnost a jednat v jejím jméně. Pro klienty, kteří vyžadují mimořádné nebo krizové řízení v obchodě, poskytujeme interim management.

Pro hlubší informace o naší firmě a zájmu o zveřejnění v mediích, prosím kontaktujte nás emailem. Spojíme se s Vámi a případně sjednáme schůzku pro další spolupráci.